



Wir brauchen Verstärkung - komm in unser Team.

Für unser Team Auftraggeber- und Auftragsmanagement suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt, unbefristet und in Vollzeit einen **Mitarbeiter (m/w/d) für Akquise & Auftraggeberbetreuung**, in Frankfurt am Main, mit Schwerpunkt auf der Gewinnung und Betreuung von Auftraggebern sowie der Bearbeitung eingehender Aufträge. Sie sind die erste Ansprechperson für Auftraggeber der öffentlichen Hand, präsentieren unsere Dienstleistung professionell und bauen neue Geschäftsbeziehungen auf.

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann freuen wir uns, Sie kennenzulernen.

Über uns

Die VEBEG GmbH, das Verwertungsunternehmen des Bundes, vermarktet seit fast 75 Jahren gebrauchte Güter der öffentlichen Hand – darunter Fahrzeuge, technische Anlagen, Schiffe und Flugzeuge. Als bundeseigenes Unternehmen organisieren wir transparente Verkaufsprozesse und sorgen für eine fundierte Bewertung und marktgerechte Veräußerung.

Welche Aufgaben erwarten Sie:

- Gewinnung neuer Auftraggeber, Identifikation potenzieller Geschäftspartner und Durchführung der Erstansprache, vornehmlich im Bundesumfeld
- Beratung und Betreuung der Auftraggeber über verschiedene Kanäle (schriftlich, online, telefonisch) sowie gelegentliche Wahrnehmung von Außenterminen beim Auftraggeber vor Ort
- Präsentation der VEBEG-Dienstleistung bei potenziellen Auftraggebern
- Systemseitige Erfassung und Verwaltung von Neuaufträgen inklusive der Abstimmung von Rahmenbedingungen und Detailfragen mit den Auftraggebern
- Verwaltung des Auftraggeber-Portals und Mitarbeit an der Weiterentwicklung der Außendarstellung (z. B. im Bereich Marketingstrategien)
- Enger Austausch und Zusammenarbeit innerhalb des Teams „Auftraggeber- und Auftragsmanagement“



Was Sie mitbringen:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder vergleichbare Ausbildung, idealerweise mit Erfahrung in der Akquise, Beratung und Betreuung von Auftraggebern
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten gegenüber Auftraggebern und öffentlichen Institutionen
- Eigenständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise kombiniert mit ausgeprägter Teamfähigkeit
- Hohe Eigeninitiative, insbesondere bei der Ansprache potenzieller Auftraggeber

Was wir bieten:

- Attraktive Vergütung angelehnt an TVöD-Bund inkl. betrieblicher Altersversorgung – VBL
- Flexible Arbeitsgestaltung mit der Möglichkeit, mobiles Arbeiten perspektivisch einzubinden
- Gleitende Arbeitszeit
- Unbefristete Anstellung in einem krisenfesten Unternehmen
- Moderne, ergonomische Arbeitsplätze in hellen und großzügigen Büroräumen
- Sehr gute Verkehrsanbindung für eine optimale Erreichbarkeit
- Flache Hierarchien und eine offene, kollegiale Arbeitskultur
- Professionelles Onboarding mit einer fundierten Einarbeitung
- Individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten zur Förderung Ihrer beruflichen Entwicklung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und des frühestmöglichen Eintrittstermins an: bewerbungen@vebeg.de

